



INNOVATION MANAGER



Keskeisimmät julkiset rahoitusinstrumentit

Innovation Manager Finland Oy
Jerri Laine

2.3.2026

Jerri Laine

www.innovation-manager.com

Jerri.laine@innovation-manager.com

+ 358 58 585 1858

Innovation Manager Finland

□ Kotimainen julkinen rahoitus

- Business Finland, ELY-keskus, Finnpartnership, ministeriöt
- Hakemuksen tekeminen ja projektien raportointi
- Yli 1500 läpimennyt hakemusta vuodesta 2010
- Success fee

□ EU Rahoitus

- EIC Accelerator, Eurostars, EIT, Horisontti Eurooppa
- Hakemuksen tekeminen ja projektien raportointi
- EU ohjelmien ja hakujen kartoitus
- Yli 60 läpimennyt hakemusta vuodesta 2014
- Fixed fee + Success fee

□ Pääomasijoituspalvelut

- Enkeli-. VC- ja teollisen sijoittajan kartoittaminen ja kontaktointi globaalisti
- 20 sijoitusta vuodesta 2021
- Pitch Deckin tekeminen ja korjaaminen
- Success Fee

Business Finland GenAI tutkimus

■ Sisältö

- GenAI tutkimus
- Datan muokkaus ja rikastus
- GenAI promptaus
- Ei kehitystä

■ Rahoitus

- 50-200.000 € avustus / 50 %
- Avustus maksetaan raporttien jälkeen

■ Kriteerit

- Pk- tai midcap-yritys
- Yrityksellä omaa dataa
- GenAI mahdollistaa uuden innovatiivisen tuotteen kehityksen

Business Finland Sprint

- Sisältö

- Tuotekehitys (2/3)
- Selvitykset (1/3)

- Rahoitus:

- 100.000 € avustus / 75 %
- Alle 5 vuotiaille etumaksu
- Yli 5 vuotiaille maksut raporttien jälkeen

- Kriteerit:

- Omarahoitus 50.000 €
- Ei aikaisempia Business Finland hakemuksia vastaavaan kehitykseen

Business Finland T&K laina

□ Sisältö

- Tuotekehitys ja pilotointi

□ Rahoitus

- Min 100.000 € lainaa / 70 % tai 50 %
- Ei vakuuksia, korko 1 %
- Epäonnistumisen jälkeen lainaa voi saada anteeksi max 65 % budjetista (tekninen tai liiketoiminnallinen epäonnistuminen)
- Business Finlandin rahoituksesta pääosa on jo lainaa

□ Kriteerit:

- Kaiken kokoiset yrityksen voivat saada
- Yritys tähtää kansainvälisille markkinoille
- Yrityksellä tulee olla vähintään 50 % omarahoitus
- Yrityksellä tulee olla vähintään kaksi kokopäiväistä työntekijää

Business Finland Nuoret ja Innovatiiviset Yritykset (NIY)

□ Sisältö

- kansainvälisen liiketoiminnan kehittämiseen (myynti ja markkinointi)

□ Rahoitus

- 2 x 250.000 € avustus / 75 %
- 750.000 € laina / 75 %

□ Kriteerit

- Nuoriin (alle 5 vuotta) ja nopeasti kasvaviin yrityksiin
- liikevaihto 0 -> satoihin tuhansiin euroihin vuodessa
- Yrityksellä on jo vientiä
- Operatiivisella henkilökunnalla vähintään 50 % omistusosuus
- Yrityksellä tulee olla vähintään 50 % omarahoitus
- Yrityksellä toisiaan tukeva tiimi
- Osinkoa ei saa olla maksettu

ELY-keskus kehittämisavustus

- Pääsääntöisesti liiketoiminnan kansainvälistämiseen
 - Matkat
 - Messuosallistumiset ja messuständin rakentaminen
 - Ostettavat palvelut
 - Kehitystoimintaa tekevän henkilön palkkaus
 - Ei olemassa olevien työntekijöiden palkkoihin!

- Rahoitus
 - 10.000 – 100.000 € avustus / 50 % (Uusimaa 50.000 €)

- Kriteerit vaihtelevat maakunnittain (15 aluetta, 4 hallinta-
aluetta)
 - Vain pk-yrityksille
 - Pitää olla liikevaihtoa
 - Yrityksellä tulee olla vähintään 50 % omarahoitus

ELY-keskus Investointituki

□ Sisältö - Investoinnit

- Rakennukset
- Remontit
- Koneet ja laitteet
- Asennus ja käyttöönotto

□ Rahoitus

- 10.000 – 1.000.000 € avustus
- 20 - 40 %

□ Kriteerit vaihtelevat maakunnittain (15 aluetta, 4 hallinta- aluetta)

- Vain pk-yrityksille
- Ei saa kilpailla paikallisen liiketoiminnan kanssa
- Yrityksellä tulee olla omarahoitus
- Investoinnilla positiivista vaikutusta paikalliseen liiketoimintaan

Finnpartnership liikekumppanuustuki

□ Sisältö

- Kehitysmaihin suuntautuvan hankkeen suunnittelu-, kehitys- ja toteutusvaiheeseen
- Kohdemaina kaikki kehitysmaat

□ Rahoitus

- 2.000 – 400.000 € avustus
- Pk-yrityksille 85 % täysin luhistuneet maat
- Pk-yrityksille 70 % alemman tuloluokan kehitysmaat
- Pk-yrityksille 50 % ylemmän tuloluokan kehitysmaat

□ Kriteerit

- Pitää olla paikallista työllisyyttä, hyvinvointia ja ekologisuutta edistäviä vaikutuksia

Eurostars

- Minimivaatimukset:
 - Vähintään 2 yritystä, 2 eri maasta
 - Leading partner R&D performing SME (10 % liikevaihdosta tai henkilöstöstä resursoidaan kehitystyöhön)

- Käytännössä:
 - Suomalaisten yritysten tukiosuus on 50 % avustusta
 - Budjetti 0.5 – 10 M€
 - Keskimäärin 3-4 partneria, 2-3 maasta
 - Keskimääräinen budjetti 1.4 miljoonaa euroa

- Osa rahoituksesta EU:sta, osa osallistuvista maista (Suomesta Business Finland)
 - Noudattaa Business Finlandin raportointilinjauksia

- Hakuajat maaliskuu ja syyskuu

EU EIC Accelerator

- ❑ 2.5 M€ avustus, 70 %
- ❑ 10 M€ pääomasijoitus
- ❑ Breakthrough innovaatioille
- ❑ Yrityksellä pitää olla Proof-of Concept ja hyvät resurssit
- ❑ Vain yhdelle pk-yrityksille
- ❑ Kolme hakuvaihetta
 - ❑ Ensimmäisen vaiheen hakemuksen voi jättää milloin vain (70 % hylätään)
 - ❑ Toisen vaiheen hakemukselle 6 hakuaikaa 2026
 - ❑ Kolmas vaihe on live Pitchaus

Muut - Cascade

- ❑ Cascade-rahoitus on EU:n uusi rahoitusmalli, jossa rahoituksen jakaminen on jaettu kahteen vaiheeseen. Ensin kilpailutetaan rahoitusta hallinnoivat toimijat, jotka jakavat avustuksia pienemmissä erissä lopullisille tuensaajille omien hakujen kautta. Tuensaajat ovat pääsääntöisesti pk-yrityksiä.
- ❑ Cascade-rahoitukselle ominaista on yksinkertaistetut hakemuslomakkeet ja hakuprosessit sekä nopeat aikataulut.
- ❑ Avustukset ovat tyypillisesti 50.000 - 300.000 €.
- ❑ [https://cascadefunding.eu/?utm_campaign=EU%3An%20Cascade
= rahoitus&utm_medium=email&utm_source=newsletterEU%3An%
20Cascade-rahoitus%20pk%20yrityksille](https://cascadefunding.eu/?utm_campaign=EU%3An%20Cascade%20rahoitus&utm_medium=email&utm_source=newsletterEU%3An%20Cascade-rahoitus%20pk%20yrityksille)

Muut - EIT

- EIT tarjoaa avustusta ja pääomaehtoista rahoitusta, joka on ehdoiltaan hyvin lähellä avustusta. EIT:t ovat EU:n osarahoittamia teemakohtaisia yrityskehittämöitä. Jokainen kehittäjä toimii hieman omalla tavallaan.

- Kehittämöt
 - Manufacturing
 - RawMaterials
 - Mobility
 - Climate
 - Creativity
 - Digital
 - Food
 - Health
 - Energy

Pääomasijoitus yksinkertaistettuna

□ Business Enkelit

- 30.000 – 500.000 €
- Alkuvaiheen yrityksiin
- Ei tarvita välttämättä liikevaihtoa
- Aikataulu 1-3 kk
- Minimaalinen due diligence

□ VC sijoittajat

- 500.000 € - 5.000.000 €
- Kasvu- ja kansainvälistymisvaiheen yrityksiin
- Yrityksellä tulee olla liikevaihtoa
- Aikataulu 6-12 kk
- Laaja due diligence